

بررسی نقش تعديل‌گری متغیر اهمیت مسؤولیت اجتماعی بر رابطه بین مسؤولیت اجتماعی و تعهد سازمانی؛ نمونه مورد مطالعه: شرکت‌های صنایع غذایی شهر مشهد

سعید مرتضوی (دانشیار مدیریت دانشکده علوم اداری و اقتصادی دانشگاه فردوسی مشهد؛ نویسنده مسؤول)

Saeed1333@yahoo.com

ناصر پور آزاد (دانشجوی کارشناسی ارشد مدیریت بازرگانی)

پگاه امیررضا (دانشجوی کارشناسی ارشد مدیریت بازرگانی)

معصومه صادقی مقدم (دانشجوی کارشناسی ارشد مدیریت بازرگانی)

چکیده

مسئولیت‌پذیری اجتماعی از جمله مهم‌ترین عناصر فلسفه وجودی سازمان‌ها شناخته شده است، به نحوی که اهمیت دادن به رعایت آن توسط سازمان‌ها در چارچوب نظریه هویت اجتماعی، نه تنها احتمال ارتقاء تعهد سازمانی را به همراه دارد، بلکه رضایت ذینفعان خارج از سازمان را برای مشروعیت بخشیدن به سازمان تقویت می‌کند. مقاله حاضر به تبیین نقش تعديل‌گری این متغیر در ابعاد چهارگانه مسؤولیت اجتماعی پرداخته است. در این راستا، صنعت مواد غذایی به عنوان جامعه مورد مطالعه انتخاب گردید که به با مشارکت ۱۰۵ عضو در قالب نمونه آماری و استفاده از پرسش‌نامه جهت جمع آوری داده‌ها انجام پذیرفت. پردازش حاصل از داده‌ها با استفاده از مدل رگرسیون سلسله مرتبی حاکی از آن است که نقش تعديل‌گری متغیر مورد مطالعه بر رابطه بین ابعاد چهارگانه مسؤولیت اجتماعی (کارکنان، مشتریان، دولت و ذینفعان اجتماعی و غیراجتماعی) مورد تایید است، این یافته بدان معناست که تأکید بر اهمیت مسؤولیت اجتماعی و رعایت آن از سوی سازمان‌ها می‌تواند از کارکرده مثبت بر عملکرد سازمان‌ها برخوردار باشد به نحوی که به طور معناداری تعهد سازمانی کارکنان را تحت تاثیر خود قرار می‌دهد.

کلیدواژه‌ها: نظریه هویت اجتماعی^۱، تعهد سازمانی^۲، مسؤولیت اجتماعی^۳، صنایع

رگرسیون سلسله مراتبی^۴

مقدمه

از زمانی که ارتباط بین نقش‌های اجتماعی، سیاسی، محیطی، اقتصادی در تجارت رو به افزایش گذاشته است، سازمان‌ها با پویایی‌های جدیدی مواجه شده‌اند. چالشی که سازمان‌ها با آن روبرو هستند این است که آن‌ها باید هم‌زمان به افزایش سودآوری و پاسخ‌گویی به انتظارات اجتماعی جدید و سپس مدیریت هم‌زمان این دو پیامد به ظاهر متناقض که نیازمند توسعه استراتژی‌های کاربردی است و اثرات مثبتی هم بر جامعه و هم بر سازمان دارد، دست یافتنی نداشتند. پیاده‌سازی مسؤولیت اجتماعی در سطح سازمان، از جمله سازوکارها و یا راهبردهای موثر در این خصوص است. در واقع امروزه سازمان‌ها علاوه بر انجام وظایف سنتی خود به انجام فعالیت‌های دیگری نیز مکلف شده‌اند، که هدف این فعالیت‌ها، پاسخ‌گویی به انتظارات جامعه است و از آن به عنوان مسؤولیت اجتماعی سازمان یاد می‌شود. در این دوران، مدیریت موثر، مدیریتی است که از محدوده اندیشه سازمان خود را رها ساخته و به جامعه و محیط‌های وسیع‌تری می‌اندیشد، چرا که نه سازمان‌ها می‌توانند خود را از جامعه جدا کنند و نه جامعه می‌تواند بدون سازمان‌ها تداوم یابد (صالحی و آذری، ۲۰۰۹؛ کارنامی، ۱۳۸۵).

آنچه مسلم است این است که از اوایل نیمه دوم قرن بیستم آگاهی عمومی درباره وابستگی سازمان، جامعه و محیط به یکدیگر افزایش یافته و همگان پی برده‌اند که از یکسو سازمان‌ها با تکیه بر امکانات موجود در جامعه به اهداف خود می‌رسند و از سوی دیگر، اقدامات سازمان‌ها می‌بایست منافع و دستاوردهایی نیز برای جامعه داشته باشد. از این رو همواره تلاش بر این بوده که منافع در سازمان‌ها به گونه‌ای بهبود یابد که مردم جامعه، بیش از هزینه‌ای که

1- Social Identity Theory

2- Organizational Commitment

3- Social Responsibility

4- Food Industry

5- Hierarchical Regression

پرداخت کرده‌اند از سازمان‌ها سود ببرند و به تعبیری سازمان‌ها علاوه بر سود آفرینی، ارزش-آفرینی هم داشته‌باشند. در حقیقت سازمان‌ها به منظور حفظ مشروعيت کامل و بقای خود باید قبول کنند که نقش و وظیفه‌ای عمومی و اجتماعی دارند.

نظريه هويت اجتماعي^۱، از جمله نظريه‌هایی است که بين فعالیت‌های اجتماعی سازمان‌ها و گرايشات کاري کارکنان ارتباط ايجاد می‌کند. اين نظريه بيان می‌کند که مردم تمایل به هويت بخشی یا توصيف خود در زمينه‌های اجتماعی دارند و خود و ديگران را در طبقات اجتماعی مختلف مختلفي طبقه‌بندی می‌کنند. هر فردی دارای فهرستی از عضويت در طبقات اجتماعي مختلف است. هويت اجتماعي شامل جوانب مختلف تصور از خود، توسط يك فرد است که از همانندسازی وی با طبقه‌اي که خود را متعلق به آن می‌داند، ناشی می‌شود (هوستون و جاسپارز، ۱۹۸۴). بنابراین تمامی اعضا در طبقات اجتماعي مختلف يك هويت اجتماعي‌اند که نگرش آن‌ها را به عنوان عضوي از آن گروه توصيف و تبيين می‌کند، مانند اينکه هر کس باید چگونه بينديشد، و يا چگونه احساس و رفتار کند (هوگ، ۱۹۹۵).

هويت می‌تواند به عنوان ادراك عضو متعلق به گروه که شامل تجربه‌ی مستقيم یا غيرمستقيم از شکست‌ها و موفقیت‌های آن گروه است، تعریف شود. در این صورت عوامل مرتبط با هويت شامل، تشخيص ارزش‌های گروه و اقدام مرتبط با آن در مقایسه با سایر گروه‌ها، اعتبار گروه در رقابت با سایر گروه‌ها یا حداقل آگاهی از ديگر گروه‌هاست (اشفورث و مائل، ۱۹۸۹). هوستون و جاسپارز (۱۹۸۴) نشان دادند که افراد در تلاش برای کسب هويت اجتماعي مثبت به منظور ايجاد تمایزات روان‌شناختي عضو گروه خود یا دست‌یابي به تمایزات بين‌گروهی اند. بنابراین، اعتبار گروه می‌تواند بر توصيف اعضا از خود، در ارتباط با گروه، تاثير بگذارد (اشفورث و مائل، ۱۹۸۹).

بر اين اساس اعضای فعال در سازمان‌های تجاري نيز می‌توانند به عنوان يك طبقه اجتماعي در نظر گرفته شوند. مطابق با نظريه هويت اجتماعي، عضويت سازمانی ممکن است به عنوان

بعد مهمی از هویت فردی قلمداد شود و بر توصیف کارکنان از خود در ارتباط با سازمانی خاص تاثیر بگذارد. برای مثال، کارکنان نیز مانند طرفداران یک تیم ورزشی ممکن است موفقیت سازمانی را همانند موفقیت خود بدانند و سازمان‌هایشان را با دیگران مقایسه کنند. همان‌طور که قبلًا ذکر شد، تشخیص مثبت از ارزش‌ها و اقدامات گروه می‌تواند مستقیماً بر هویت تاثیر گذارد. لذا، هویت اجتماعی، به تبع، خود مسؤولیت اجتماعی را به همراه دارد و می‌تواند انعکاسی از تمایزات مثبت در ارزش‌ها و اقدامات سازمانی در مقایسه با سایر سازمان‌ها باشد. بنابراین اگر کارکنان سازمان‌هایشان را به عنوان عضوی با مسؤولیت اجتماعی در قبال جامعه بدانند، احساس تعلق به این سازمان معتبر، می‌تواند به خودی خود هویت فردی یا ادراک آن‌ها از خود را ارتقاء دهد (برامر و همکاران، ۲۰۰۷ و اسمیت، ۲۰۰۱). مطابق با این نظریه، می‌توان اظهار کرد که اگر کارکنان به خاطر عضویت در سازمانی که به مسؤولیت‌های اجتماعی اهمیت می‌دهد، احساس غرور کنند، گرایشات کاری آن‌ها می‌تواند به گونه‌ای مثبت تحت تاثیر قرار گیرد. وجود این احساس از اینجا ناشی می‌شود که برخلاف تصور معمول، فلسفه وجودی سازمان‌ها، حتی مؤسسات اقتصادی، نه تنها سود بلکه تامین انتظارات ذینفعان اعم از داخل و خارج سازمان می‌باشد (هندي، ۲۰۰۲ و دراکر، ۲۰۰۰). زیرا از این طریق است که پایدار بودن سود نیز تامین می‌شود. ضمناً انتظاراتی که جامعه در بعد اخلاقی، قانونی، اقتصادی و مصالح عمومی از سازمان‌ها دارد، این است که آن‌ها خود را به جامعه‌ای که در آن به فعالیت می‌پردازنند، متعهد بدانند (کارول، ۱۹۷۹). بر این اساس هنگامی که موضوع مسؤولیت در زندگی اجتماعی از جمله سازمان‌ها مورد تحلیل قرار می‌گیرد، نباید صرفاً حقوق صاحبان سهام و موسسین یا حتی فقط رعایت چارچوب‌های قانونی که به اجبار باید بدان تن داد، ملاک عمل سازمان‌ها قلمداد شود. بلکه مسئول بودن باید به عنوان امری داوطلبانه و نوعی تعهد و وظیفه از سوی سازمان‌ها به شمار آید (تاكالا و پالاب، ۲۰۰۰). در این صورت است که مشروعیت سازمان از ناحیه ذینفعان برونی (ذینفعان اجتماعی و غیر اجتماعی، دولت و مشتریان) به پایداری می‌انجامد و منافع پایدار، ارتقاء تعهد و مشارکت فعال ذینفعان از قابلیت پیش‌بینی برخوردار می‌شود.

تعهد سازمانی: به عنوان یک بعد مهم نگرش شغلی، تعهد سازمانی^۱، هویتی روان‌شناسنخانی است که یک فرد نسبت به سازمان متبع خود احساس می‌کند (ماودی، ۱۹۸۲). لذا در نمود عینی تعهد سازمانی، روابط کارکنان را با سازمان معکوس می‌کند و بر تصمیم به ماندن اعضا در آن سازمان دلالت دارد (میر و آلن، ۱۹۹۷). افراد با نیازها، مهارت‌ها و انتظاراتی وارد سازمان می‌شوند و مایلند در محیطی کار کنند که بتوانند از توانایی‌هایشان استفاده و نیازهایشان را ارضاء کنند. چنانچه سازمان‌ها این فرصت‌ها را برای کارکنانشان ایجاد کنند، سطح تعهد سازمانی افزایش می‌یابد (وکولا و نیکولاثو، ۲۰۰۵). در حقیقت می‌توان پیوندی بین تعهد سازمانی و فعالیت‌های اجتماعی سازمان انتظار داشت که مستقیماً به ارضاء نیازهای کارکنان می‌پردازد (پیترسون، ۲۰۰۴). با این حال هنوز کاملاً مشخص نیست که چگونه فعالیت‌های اجتماعی سازمان که مرتبط با دیگر ذینفعان است، بر تعهد سازمانی کارکنان تاثیر می‌گذارد. در این راستا، مطالعات پیترسون (۲۰۰۴) و برامر و همکاران (۲۰۰۷) خاطر نشان می‌کند که این-گونه فعالیت‌ها تاثیر مثبتی بر تعهد سازمانی می‌گذارند. با این وجود نیاز است مفهوم تعهد سازمانی به خوبی تحلیل شود. مطالعه میر و آلن (۱۹۹۱) سه بعد تعهد را که شامل مولفه‌های عاطفی، مستمر و هنجاری است، آشکار می‌سازد: تعهد عاطفی^۲ به عواطف کارکنان اشاره دارد که وابسته به اهداف سازمان و قابل شناسایی به‌وسیله آن است. تعهد عاطفی ناشی از تمایل کارکنان به ادامه ارتباط است. تعهد مستمر^۳ ماهیتی مبادله محور دارد، مبنی بر محاسبه است و به هزینه‌های مرتبط با ترک سازمان اشاره دارد. تعهد مستمر ناشی از احساس افراد، مانند اجبار آن‌ها به ادامه ارتباط به دلیل هزینه‌های بالای خروج است (مانند از دست دادن حقوق، موقعیت و ارشدیت) یا به دلیل اینکه آن‌ها فرصت‌های استخدامی کمی در جاهای دیگر دارند. نهایتاً تعهد هنجاری^۴ به تمایل کارکنان به ماندن در سازمان بر اساس حس مسؤولیت، وفاداری یا الزام به ادای دین آن‌ها به سازمان، اشاره دارد. این گونه وفاداری این احساس را در افراد به

1- Organizational Commitment

2- Affective Commitment

3- continuous Commitment

4- Normative Commitment

وجود می آورد که آن‌ها ملزم به متعهد ماندن به روابط هستند، به دلیل اینکه احساس می‌کنند کاری که انجام می‌دهند، درست است. در میان این سه بعد، ارتباط بین تعهد عاطفی و مسؤولیت اجتماعی سازمان به طور دقیق‌تری مبتنی بر نظریه هویت اجتماعی است. همان‌طور که قبلًا عنوان شد، فعالیت در سازمانی با اعتبار بالا، می‌تواند هویت اجتماعی کارکنان را غنا بخشد یا تقویت کند و بعد عاطفی را بیشتر از مولفه‌های مستمر و هنجاری تحت تاثیر قرار دهد (میر و آلن، ۱۹۹۱).

شایان ذکر است که در روند ارتقاء نگرش‌های خیرخواهانه و دوستدار محیط، سازمان ممکن است بخشی از سود خود را به سبب هزینه‌بر بودن اعمال ایمنی محیط و در راستای ایفای مسؤولیت اجتماعی از دست بدهد. اما قطعاً دستاوردهای آن، تصویر مناسبی از مسؤولیت اجتماعی و کسب و کار به‌دست می‌دهد که ممکن است حمایت ذینفعان موجود در محیط را به طرق مختلف جلب و افزایش دهد (تاكالا و پالاب، ۲۰۰۰). گرچه ملزم‌کردن سازمان‌ها جهت اجرای مسؤولیت اجتماعی خود، مستلزم وضع قوانین نیز می‌باشد، اما رعایت این قوانین خود مستلزم هزینه‌هایی است که ممکن است مسؤولیت اجتماعی سازمان را برای الزامات قانونی کاهش دهد و در طی زمان از اهمیت آن به عنوان الزامات اخلاقی بکاهد (تاكالا و پالاب، ۲۰۰۰). در عین حال باید گفت که اقدامات مرتبط با مسؤولیت اجتماعی از سوی سازمان‌ها، رشد غیر قابل متوجهه‌ای را تجربه کرده است. در عین حال سازمان‌ها در سال‌های اخیر درگیر انواع مختلفی از فعالیت‌های مسؤولیت اجتماعی شده‌اند، از قبیل اقدامات مسئولانه در قبال جامعه (حفظ محیط زیست و...)، رفتار عادلانه با کارکنان یا مشارکت در برنامه‌های هنری و فرهنگی در سطح جامعه (بارون، ۲۰۰۰). براون و دیسین (۱۹۹۷) بیان می‌کنند که: "سازمان‌ها تمامی این کارهای خوب را انجام می‌دهند، اما مطمئن نیستند که چیزی عایدشان می‌شود یا خیر". مزایایی که سازمان‌ها در پی فرآیند انجام فعالیت‌های مسؤولیت اجتماعی سازمان به دنبال آن هستند شامل: برآوردن انتظارات مشتری، نشان دادن تعهد در قبال محیط، پیشرو بودن در وضع قوانین و ارتقاء انگیزش کارکنان است (زایری و پیترز، ۲۰۰۲).

به نقل از یونگ گیانگ (۲۰۰۹)، "در مکتبات مربوط به مسؤولیت‌پذیری اجتماعی، سازمان‌های درگیر با این پدیده، می‌توانند نظر مثبت مشتریان را نسبت به ارزیابی مارک تجاری، انتخاب آن و پیشنهاد آن به دیگران به دست آورند و نگرشی و تصویر خوب نسبت به سازمان و حتی خشنودی و رضایت از پرداخت اضافی را نیز به دست آورند". همچنین ویلیامز و بارت (۲۰۰۰) نشان دادند که فعالیت‌های اجتماعی و بشردوستانه سازمان می‌تواند اثرات مضر فعالیت‌های مجرمانه و رفتار بد را نیز کاهش دهد. لذا امروزه کمتر می‌توان کتابی درباره مدیریت یافت که به بحث مسؤولیت‌های اجتماعی نپردازد. زمینه اصلی بحث این است که انگیزه بیشینه کردن سود و توجه مطلق به منافع ذینفعان بهویژه صاحبان سهام به منافع عمومی جامعه آسیب می‌رساند. بنابراین مدیران وظیفه دارند علاوه بر منافع محدود خود به منافع و مصالح عام جامعه نیز بیندیشند، مسؤولیت اجتماعی به نوعی محدودکننده و ساماندهنده انگیزه سودآوری مدیران خواهد بود. مسؤولیت اجتماعی مسؤولیت مدیر آینده‌نگر است و مدیران عصر ما دیگر نباید وقت خود را صرفاً مشغول وظایف ستی نمایند، بلکه باید ابعاد اجتماعی و عمومی حرفه خود را شناخته و از آثار سازمان خود بر محیط، آگاه باشند. چرا که کاملاً آشکار است که هر تصمیم یک مدیر می‌تواند طی یک روند سلسله وار، در سرنوشت دیگر نهادهای جامعه اثر گذارد. امروزه لازم است مدیران ما از جزء نگری نسبت به اهداف سازمان دست بردارند و اهداف جامعه را به عنوان راهنمای خود در تلاش‌هایشان قرار دهند. از سوی دیگر مسؤولیت اجتماعی همه‌جانبه و فراگیر است و باید در حل معضلات اجتماعی جامعه نمود یابد و به عنوان ابزاری قدرتمند درجهت توانمند کردن بنگاه‌های اقتصادی مدنظر قرار گیرد (نیازی و امینی، ۱۳۸۷). ضمناً همان‌طور که پیش‌تر اشاره شد، مرور اجمالی بر ادبیات این حوزه نشان داد که بین مسؤولیت اجتماعی سازمان و تعهد سازمانی از بعد نظری ارتباط وجود دارد. لذا به نوعی ضروری است که نحوه ارتباط مسؤولیت‌های اجتماعی سازمان‌ها در قبال ذینفعان مختلف با تعهد کارکنان در قبال وظایف کاری، ارزیابی گردد تا با توجه بیشتر به این مسؤولیت‌ها، هم موجبات رضایت جامعه را فراهم ساخت و هم با داشتن کارکنانی متعهد به اهداف والای سازمانی نایل شد.

تأثیر مسؤولیت اجتماعی سازمان بر تعهد سازمانی

تحقیقات گذشته در مورد شناسایی تاثیر مسؤولیت اجتماعی سازمان بر کارکنان را می‌توان به دو دسته طبقه‌بندی کرد: در دسته اول، محققان چگونگی تاثیر فعالیت‌های اجتماعی سازمان بر کارکنان آتی را تحلیل می‌کنند. در این مطالعات مسؤولیت اجتماعی سازمان اعتبار خوبی برای کسب و کار ایجاد می‌کند و جذابیت آن را به عنوان کارفرمایان خوب افزایش می‌دهد (تورکر، ۲۰۰۹). مطابق با این طبقه‌بندی، مسؤولیت اجتماعی سازمان، اعتماد درکشده را برای جوینده شغل، که قادر هر گونه تعامل قبلی با سازمان است، افزایش می‌دهد (ویس وس واران، ۱۹۹۸). با این حال در تحقیق گرینینگ و توربان (۲۰۰۰) این ارتباط را بر مبنای نظریه هویت اجتماعی توضیح می‌دهد و بیان می‌کند که عملکرد اجتماعی سازمان نشانه‌هایی برای متلاضیان آتی است.

در دسته دوم، محققان بر روی تاثیر فعالیت‌های اجتماعی سازمان بر کارکنان جاری مرکز می‌شوند. ریوردان (۱۹۹۷) در مورد چگونگی تاثیرگذاری عملکرد اجتماعی سازمان بر تصویر، گرایشات و قصد کارکنان بحث کرده است. ویس وس واران (۱۹۹۸) در مطالعه‌اش، ارتباط بین مسؤولیت اجتماعی سازمان و رفتارهای متمرث کارکنان را تحلیل کرده است. مطالعات نشان می‌دهد که تعهد سازمانی، بیشتر نشات گرفته از تجربه کاری است و نه مراحل استخدام و گزینش کارکنان. این مطالعات، همچنین اهمیت حمایت سازمانی درکشده را نسبت به مسؤولیت اجتماعی در این فرایند نشان می‌دهد (میر و همکاران، ۲۰۰۲). در طی گذشته، سازمان‌ها از طرف گروه‌های مختلف ذینفعان شامل سهامداران، کارکنان، سرمایه‌گذاران، مصرف‌کنندگان و مدیران تحت فشار فزاینده‌ای جهت اتخاذ رفتار مسئولانه اجتماعی بوده‌اند. این مطالعات شواهدی مبنی بر افزایش بازدهی سازمان‌های دارای مسؤولیت اجتماعی و همچنین نیروی کار متعهدتر فراهم می‌آورد، به دلیل اینکه "کارکنان از اینکه با سازمان‌های کاری دارای مسؤولیت اجتماعی تعیین هویت می‌کنند، احساس غرور می‌کنند" (پیترسون، ۲۰۰۴). برامر و همکاران (۲۰۰۷) در تحقیقی دیگر به بررسی ارتباط بین تعهد سازمانی و ادراکات کارکنان از مسؤولیت اجتماعی سازمان در داخل مدلی پرداختند که برگرفته از نظریه

هویت اجتماعی است. در این تحقیق ارتباط بین تعهد سازمانی و جنبه‌های مسؤولیت اجتماعی سازمان مورد بررسی قرار گرفت. نتایج این مطالعه، مفاهیم قابل توجهی را برای اجرای استراتژی‌های مسؤولیت اجتماعی در داخل سازمان‌ها به همراه داشت. اینکه، ارتباط مثبت بین هر جنبه درک کارکنان از مسؤولیت اجتماعی، بر نتیجه حاصل از تعهد سازمانی که ممکن است ناشی از سرمایه گذاری‌های سازمان در مسؤولیت اجتماعی سازمان باشد، تاکید دارد.

پیترسون (۲۰۰۴) در مطالعه‌ای با عنوان "رابطه بین ادراکات در مورد شهروندی سازمانی و تعهد سازمانی" به بررسی رابطه بین ادراکات از شهروندی سازمانی و تعهد سازمانی در بین متخصصین تجاری پرداخته است. در این مطالعه مقیاس شهروندی سازمانی برای ارزیابی دیدگاه‌های کارکنان درباره عملکرد اجتماعی سازمانشان، مورد استفاده واقع شده است. نتایج این تحقیق نشان داد که رابطه فوق با افزایش اهمیت مسؤولیت‌پذیری سازمان نزد کارکنان، شدیدتر می‌شود. نتایج همچنین نشان داده که مقیاس اخلاق شهروندی سازمانی، در مقایسه با سایر مقیاس‌های اقتصادی، قانونی و داوطلبانه در ارتباط با تعهد سازمانی، پیش‌بینی‌کننده بهتری است. این یافته آماری، وجود سازگاری با نظریه هویت اجتماعی را نشان می‌دهد. زیرا که بر طبق نظریه هویت اجتماعی این احتمال وجود دارد که کارکنان به علت همکاری با سازمانی که دارای خصوصیات ارزشی است، حس مثبتی را به دست آورند و به‌طور عکس، تصویر ضعیف از سازمان نسبت به رفتارهای شهروند سازمانی، ممکن است اثرات زیان بخشی بر خودپنداره کارکنان و متعاقباً تعهد سازمانی آنان به دنبال داشته باشد. برامر و همکاران (۲۰۰۷)، نیز در مطالعه خود به سهم مسؤولیت اجتماعی در تغییرات تعهد سازمانی پرداختند. نتیجه این بود که مسؤولیت اجتماعی سازمان در قبال ذینفعان درون و برون سازمان از ارتباط مثبتی برخوردار است. همچنین رگو و همکاران (۲۰۰۷) نیز نشان دادند که شهروندی سازمان به عنوان بخشی از سازه مسؤولیت اجتماعی ۳۵٪ تغییرات تعهد عاطفی را در جهت مثبت، تبیین می‌کند و بیشترین تاثیر، ناشی از درک مسؤولیت در قبال ذینفعان درون سازمان (کارکنان) و رعایت ملاحظات اخلاقی - قانونی بوده است.

فرضیه‌های تحقیق

در مطالعه حاضر، مسؤولیت اجتماعی سازمان با هدف تاثیرگذاری بر ذینفعان و نه تاثیر جذابیت اقتصادی آن، تعریف شده است. واضح است که مسؤولیت اجتماعی سازمان با مفهوم ذینفعان پیوند خورده است. بنا به گفته فریمن (۱۹۸۴)، ذینفعان یک شرکت شامل کسانی هستند که بر اهداف شرکت تاثیر می‌گذارند یا تاثیر می‌پذیرند. نسبت به ذینفعان دسته بندی‌های گوناگونی صورت است. برخی از این دسته بندی‌های معمول عبارتند از ذینفعان اولیه یا ثانویه؛ ذینفعان قراردادی و عمومی؛ ذینفعان داوطلب و غیر داوطلب؛ ذینفعان درونی، بیرونی و اجتماعی؛ ذینفعان اجتماعی اولیه، اجتماعی ثانویه، غیر اجتماعی اولیه و غیر اجتماعی ثانویه (تورکر، ۲۰۰۸). در این میان، دسته‌بندی ویلر و سیلانپا (۱۹۹۷) ماهیت و گستردگی این مفهوم را بهتر منعکس می‌کند. این دسته بندی شامل ذینفعان گوناگونی است که در طبقه بندی‌های دیگر اشاره نشده است. در این دسته‌بندی اولین گروه ذینفعان انتخابی مشمول مسؤولیت اجتماعی سازمان، جامعه، محیط طبیعی، نسل‌های بعدی و سازمان‌های غیر دولتی است. زمانی - که نقطه نظرات مشترک آن‌ها در نظر گرفته می‌شود، تمامی این ذینفعان می‌توانند با یکدیگر در یک طبقه دسته‌بندی شوند. به عنوان مثال، حفاظت از محیط‌زیست نه تنها برای نسل‌های فعلی و آتی حائز اهمیت است، بلکه همچنین به دلیل ارزش ذاتی آن، برای خود سازمان و سازمان‌های مشابه نیز مهم است (نائس، ۲۰۰۱). بنابراین مسؤولیت اجتماعی سازمان نسبت به ذینفعان می‌تواند هم جنبه‌های اجتماعی و هم جنبه‌های غیراجتماعی را شامل شود. بر مبنای نظریه هویت اجتماعی، اگر سازمان نسبت به انجام مسؤولیت‌های اجتماعی متعهد شود، کارکنان ممکن است از اینکه عضو چنین سازمانی هستند، به خود ببالند و این احساس را داشته باشند که سازمان آن‌ها نسبت به وضعیت حال و آینده جهان حساس است، حتی اگر این حساسیت و تصمیمات مرتبط با آن برای سازمان سودآور نباشد. افرادی که برای یک چنین سازمان‌هایی کار می‌کنند تعهد بیشتری نسبت به آن‌ها دارند. علاوه بر این، بر طبق موضوعات نظریه هویت اجتماعی و مقایسه سازمان با سایر رقبا، می‌توان سطح تعهد سازمان را تقویت کرد. لذا بر طبق مباحث گفته شده، این تحقیق به آزمون فرضیه زیر می‌پردازد:

فرضیه ۱: مسؤولیت اجتماعی سازمان نسبت به ذینفعان اجتماعی و غیراجتماعی بر تعهد سازمانی کارکنان به‌طور موثر واقع می‌شود.

اگرچه عوامل خارجی متعددی ممکن است بر رابطه پیشنهادی اثر بگذارد، در این مطالعه اهمیت مسؤولیت اجتماعی سازمان نزد کارکنان به عنوان یک متغیر تعديل‌گر مدنظر قرار گرفته‌است. اگر کارکنان این مساله را که سازمان مسؤولیت اجتماعی را بالاهمیت‌تر از حدکثراً سازی سود خود می‌دانند، تایید کنند، می‌توانند تعهد بیشتری نسبت به سازمان خود نشان دهند. در این حالت این موضوع پذیرفتنی است که باور شخصی به اهمیت مسؤولیت اجتماعی سازمان هر چه بالاتر باشد رابطه بین تعهد و مسؤولیت اجتماعی سازمانی تقویت می‌شود. پیترسون (۲۰۰۴)، در مطالعه‌اش اثر این عامل را بر روی رابطه بین رفتار شهروندی‌سازمانی و تعهد سازمانی مورد ملاحظه و وجود تاثیرپذیری را موردتایید قرار داد. بنابراین فرضیه زیر می‌تواند شکل بگیرد:

فرضیه ۲: با افزایش اهمیت مسؤولیت اجتماعی سازمان نزد کارکنان، شدت رابطه بین مسؤولیت اجتماعی سازمان نسبت به ذینفعان اجتماعی و غیراجتماعی و تعهد سازمانی افزایش می‌یابد.

محیط داخلی یک سازمان می‌تواند پیش‌بینی‌کننده‌ای برای تعهد سازمانی باشد، مثلاً موقعیت‌های خوب کاری شامل فرصت‌های کارکنان موثر است. همچنین مطالعات قبلی سیاست‌های خانوادگی بر سطح تعهد سازمانی کارکنان موثر است. همچنین مطالعات قبلی نشان داده که تعهد سازمانی رابطه نزدیکی با تعدادی از عوامل سازمانی مثل جو سازمانی یا درجه تناسب بین شخص و سازمان دارد (تورکر، ۲۰۰۹). بنابراین فعالیت‌های مسؤولیت اجتماعی سازمان که در ارتباط مستقیم با محیط کار فیزیکی و روانی قرار دارند، بر تعهد سازمانی تاثیر می‌گذارند و بر مبنای این مباحث، مطالعه فرضیه زیر را بررسی می‌کند.

فرضیه ۳: مسؤولیت اجتماعی سازمان در قبال کارکنان، بر تعهد سازمانی آن‌ها به طور مثبت موثر واقع می‌شود.

با توجه به فرضیه پیشین می‌توان شدت رابطه را با درجه اهمیت مسؤولیت اجتماعی سازمان نیز مورد آزمون قرار داد و بنابراین فرضیه زیر ایجاد می‌شود:

فرضیه ۴: با افزایش اهمیت مسؤولیت اجتماعی سازمان نزد کارکنان، شدت رابطه بین مسؤولیت اجتماعی سازمان نسبت به کارکنان و تعهد سازمانی افزایش می‌یابد.

مشتریان جزء قاطع‌ترین ذینفعان سازمان هستند و از زمانی که موفقیت سازمان تا حد زیادی به مشتریان وابسته شده است، سازمان‌ها سعی در ایجاد و ابقاء رابطه خوب با مشتریان خود دارند. برای تعدادی از سازمان‌ها تاثیرگذاری بر احساسات، افکار و درنتیجه رفتارهای خرید مشتریان یک ابزار مهم محسوب می‌شود. اگرچه این فعالیت‌ها ممکن است فقط تصویر سازمان را بهبود دهند، در عین حال ممکن است بر ادراک کارکنان نیز تاثیرگذار باشد. کارکنان حداقل از نگاه مشتریان به عنوان نمایندگان کارفرمایشان به نظر می‌رسند، بنابراین اگر یک سازمان مشتریان خود را فریب دهد و یا اقدام به تولید محصولات غیرایمن کند، کارکنان سازمان به عنوان نمایندگان آن‌ها ممکن است از این رفتار خجالت بکشند. در مقابل، اگر سازمانی با تهیه محصولات با کیفیت یا اطلاع‌رسانی دقیق در مورد فعالیت‌هایشان به مشتریان خود، توجه نشان دهد، کارکنان از عضویت در چنین سازمانی احساس غرور می‌کنند، بنابراین برطبق نظریه هویت اجتماعی، اعضاء یک طبقه اجتماعی می‌توانند موفقیت و شکست را تقسیم کنند و لذا بازخور مثبت دریافت شده از مشتری راضی، مقیاس موثری برای ارزیابی موفقیت سازمانی است. بر طبق مباحث بالا فرضیه‌ای به شرح زیر تشکیل می‌شود.

فرضیه ۵: مسؤولیت اجتماعی سازمان نسبت به مشتریان بر تعهد سازمانی کارکنان به طور مثبت موثر واقع می‌شود.

این رابطه مفروض می‌تواند از باور کارکنان به اهمیت مسؤولیت اجتماعی سازمان نیز تاثیر پذیرد، بنابراین فرضیه بعدی این‌گونه بیان می‌شود که:

فرضیه ۶: با افزایش اهمیت مسؤولیت اجتماعی سازمان نزد کارکنان، شدت رابطه بین مسؤولیت اجتماعی سازمان نسبت به مشتریان و تعهد سازمانی افزایش می‌یابد.

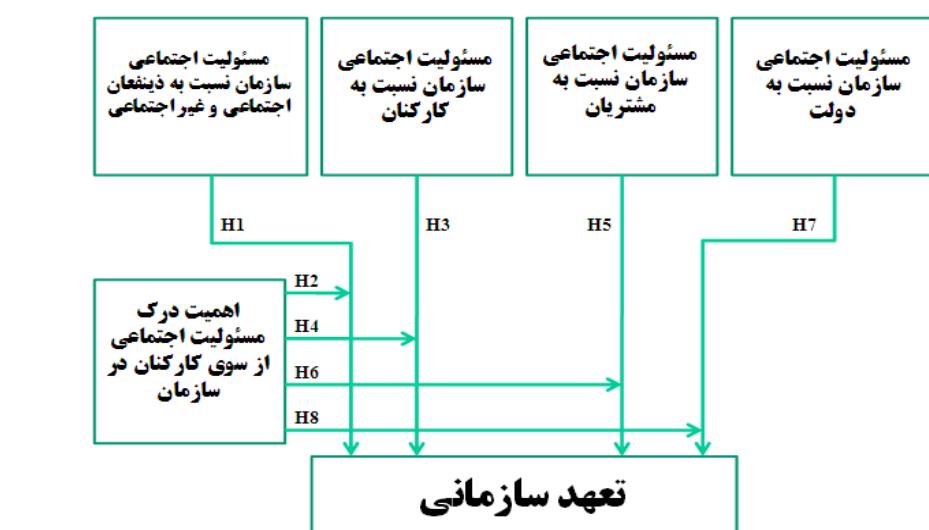
سیمز (۲۰۰۳)، بیان کرده که مسؤولیت اجتماعی و مشروعیت دو مفهوم یکسان یا مشابه نیستند. مسؤولیت اجتماعی سازمان اغلب به عنوان فعالیت‌هایی محسوب می‌شود که بالاتر از اقدامات قانونی است. بر طبق این دیدگاه، اقدام به پذیرش مسؤولیت اجتماعی در یک سازمان برای انجام خواسته‌های قانونی یا پرداخت مالیات نیست، بلکه این باور وجود دارد که این فعالیت‌ها باید تقریباً به وسیله سازمان‌ها انجام گیرد. اگر چه کارول (۱۹۷۹) مشروعیت را به عنوان بعد تکمیل‌کننده و مهم از مسؤولیت اجتماعی سازمان به حساب آورده است، لذا تحلیل مفهوم مشروعیت از آنجایی که تحلیل مفهوم از دیدگاهی وسیع نیز مهم است. واضح است که هیچ‌کس نمی‌خواهد در سازمانی کار کند که مدیران آن اولیای امور دولتی را گمراه می‌کنند. بنابراین اگر یک سازمان مطابق با خواسته‌های قانونی عمل نماید، کارکنان از عضویت در چنین سازمانی به خود می‌بالند. بر طبق مباحث بالا این مطالعه فرضیه زیر را نیز بررسی می‌کند:

فرضیه ۷: مسؤولیت اجتماعی سازمان در مقابل دولت بر تعهد سازمانی کارکنان به طور مثبت موثر واقع می‌شود.

همان‌طور که قبلاً شرح داده شد، باور کارکنان به اهمیت مسؤولیت اجتماعی سازمان می‌تواند این رابطه را نیز تحت تاثیر قرار دهد، بنابراین فرضیه زیر نیز ایجاد می‌شود.

فرضیه ۸: با افزایش اهمیت مسؤولیت اجتماعی سازمان نزد کارکنان، شدت رابطه بین مسؤولیت اجتماعی سازمان نسبت به دولت و تعهد سازمانی افزایش می‌یابد.

شکل ۱، چارچوب مفهومی و روابط بین متغیرهای مستقل شامل: مسؤولیت اجتماعی سازمان نسبت به ذینفعان اجتماعی و غیراجتماعی، نسبت به کارکنان، نسبت به مشتریان و نسبت به دولت و همچنین متغیر وابسته یعنی تعهد سازمانی را با نقش تعديل‌کننگی متغیر درک اهمیت مسؤولیت‌پذیری اجتماعی از سوی کارکنان سازمان را به اقتباس از تورکر (۲۰۰۹)، به تصویر کشیده است:



شکل ۱ - چارچوب مفهومی و فرضیه‌های تحقیق

روش تحقیق

ماهیت تحقیق حاضر به‌نحوی است که به دنبال نظریه آزمایی تا نظریه‌سازی است و قصد دارد که برای یک چارچوب نظری که پیش از این در جایی دیگر مورد آزمون واقع شده‌است، در یک زمینه یا جغرافیای جدید، شواهدی جهت استحکام، تایید و یا بهبود کاستی‌های آن ارائه دهد (فلدمان، ۲۰۰۴). بر این اساس در مطالعه حاضر از استراتژی تحقیق پیمایشی - تحلیلی برای اجرای پژوهش استفاده شده‌است.

جامعه و نمونه آماری

جامعه هدف در این پژوهش، ۳۰۰ نفر از افراد مطلع و علاقمند به موضوع تحقیق را در واحدهای تولید مواد غذایی مستقر در شهر مشهد را تشکیل دادند که تمایل به مشارکت در این تحقیق را داشتند و متشکل از کلیه افرادی است که در تصمیم‌سازی و تصمیم‌گیری نسبت به نوع و کیفیت محصول، نحوه ارایه خدمات و پاسخ‌گویی به انتظارات محیطی اعم از مصرف‌کنندگان، عرضه‌کنندگان، دولت و سایر ذینفعان این شرکت، مشارکت فعال دارند. برای

مشخص کردن تعداد نمونه مورد نظر از جامعه فوق، ابتدا نمونه اولیه‌ای به حجم ۲۰ عضو از این جامعه اخذ گردید که با محاسبه انحراف معیار نمونه اولیه مقدار آن برابر با $0/35$ تعیین گردید. با استفاده از فرمول کاکران، تعداد نمونه مورد نیاز برای تحقیق برابر با 102 تعیین شد و با استفاده از روش تصادفی ساده با توزیع 135 پرسشنامه، 105 پرسشنامه بنای پردازش داده‌ها واقع شد. 82% پاسخ دهنده‌گان را مردان و 18% زنان تشکیل می‌دادند، میانگین سن آن‌ها 36 سال و میانگین میزان سابقه کار نیز 12 سال بود.

ابزار مورد استفاده در این تحقیق، پرسشنامه‌ای است که پیش از این توسط تورکر (۲۰۰۹) در تحقیقات مختلف اجرا و از روایی مناسبی برخوردار بوده است. در عین حال در این تحقیق با استفاده از اخذ نظرات کارشناسان و خبرگان رشته، به لحاظ محتوایی نیز روایی آن مورد تایید واقع شد. همچنین جهت ارزیابی پایایی ابزار تحقیق از شاخص ضریب آلفای کرونباخ استفاده شده است که مقدار آن برای هر یک از متغیرهای مستقل، وابسته و تعديل‌گر در جدول ۱ نشان داده شده است.

جدول ۱ - ارزیابی پایایی ابزار تحقیق با اندازه گیری آلفای کرونباخ برای هر متغیر

متغیرهای تحقیق	مقدار آلفای کرونباخ
OC	$0/84$
CSR-1	$0/83$
CSR-2	$0/70$
CSR-3	$0/81$
CSR-4	$0/73$
ICSR	$0/89$

OC = تعهد سازمانی $CSR-1$ = مسؤولیت پذیری نسبت به ذینفعان اجتماعی و غیر اجتماعی

$CSR-2$ = مسؤولیت پذیری نسبت به کارکنان $CSR-3$ = مسؤولیت پذیری نسبت به مشتریان

$CSR-4$ = مسؤولیت پذیری نسبت به دولت

$ICSR$ = اهمیت مسؤولیت پذیری اجتماعی از سوی کارکنان سازمان

ملاحظه می گردد که ضرایب آلفای کرونباخ به ازای تمامی متغیرهای تحقیق، در سطحی بالاتر از سطح معنی داری 0.70 هستند، لذا تمامی متغیرها از قابلیت اعتماد خوبی برخوردارند. این پرسشنامه به دو بخش تقسیم بندی شده است. در بخش اول، سوالاتی از قبیل سن، جنسیت و میزان سابقه کار مورد پرسش قرار گرفته است و بخش دوم نیز شامل 31 گویه در قالب متغیرهای مستقل، متغیر تعديل گر و متغیر وابسته است. 17 گویه به چهار بعد مسؤولیت پذیری اجتماعی اختصاص یافته است: ۱) مسؤولیت پذیری نسبت به ذینفعان اجتماعی (در این تحقیق مشخصاً به سازمان‌های غیر دولتی و نسل‌های آتی اطلاق می‌گردد) و غیر اجتماعی (در این تحقیق به محیط زیست اختصاص دارد) مجموعاً شامل 6 گویه است. برای نمونه: «سازمان ما، مؤسسات غیردولتی را که در حوزه هایی که در آن با مشکل مواجه هستند، حمایت می‌کند» که مرتبط با ذینفعان اجتماعی است و «سازمان ما در فعالیت‌هایی که هدف آن‌ها حفاظت و بهسازی محیط زیست باشد شرکت می‌کند» به ذینفعان غیر اجتماعی ارتباط دارد. ۲) کارکنان، شامل 6 گویه است. به عنوان مثال: «سازمان ما سیاست‌های انعطاف‌پذیری را برای فراهم ساختن تعادل بین کار و زندگی کارکنان خود به کار می‌گیرد». ۳) مشتریان، شامل 3 گویه می‌باشد. به عنوان مثال: «سازمان ما اطلاعات دقیق و کاملی را پیرامون محصولاتش برای مشتریان فراهم می‌آورد» و ۴) دولت که شامل 2 گویه است. به عنوان نمونه: «سازمان ما خود را به رعایت مقررات دولتی مقید می‌داند». متغیر درک اهمیت مسؤولیت پذیری اجتماعی به عنوان متغیر تعديل گر شامل 5 گویه است. به عنوان مثال: «مسئولیت اجتماعی برای بقای یک کسب و کار تجاری، حیاتی است». نهایتاً متغیر تعهد سازمانی به عنوان متغیر وابسته 9 گویه را شامل می‌شود به عنوان مثال: «سرنوشت این سازمان برای من از اهمیت بسیار بالایی برخوردار است».

فنون تحلیل داده‌ها

برای تحلیل داده‌ها، از آمار توصیفی شامل شاخص‌های مرکزی و پراکندگی در قالب میانگین و انحراف معیار و همچنین آمار استنباطی در قالب محاسبات ضرایب همبستگی و

مدل رگرسیون سلسله مراتبی استفاده به عمل آمده است. سپس از ضریب استاندارد شده بتا (β) در معادلات رگرسیون، جهت تعیین وجود و توان رابطه ها در مدل مفروض، استفاده شده است. شیوه عمل برای هر فرضیه چنین بوده که در مرحله اول متغیر مستقل و متغیر تعديل‌گر به تفکیک وارد مدل رگرسیون شده اند، سپس تاثیر متغیر تعديل‌گر، توسط وارد کردن اثر متقابل بین متغیر مستقل و تعديل‌گر و ارزیابی اثر آن بر متغیر وابسته به عنوان مرحله دوم، مورد آزمون قرار گرفت و این روش برای کلیه فرضیه ها تکرار گردید.

یافته های تحقیق

جدول ۲ مقادیر میانگین، انحراف معیار و ضرایب همبستگی بین متغیرهای مستقل، وابسته و تعديل گر را نشان می دهد.

جدول ۲ - آماره های توصیفی و ضرایب همبستگی میان متغیرهای تحقیق

متغیرهای تحقیق	میانگین	انحراف معیار	OC	CSR-1	CSR-2	CSR-3	CSR-4	ICSR
متغیر وابسته	OC	۴/۲۸	۰/۶۸	۱/۰۰۰				
متغیرهای مستقل	CSR-1	۳/۵۲	۰/۷۹	۰/۶۲۴*	۱/۰۰۰			
	CSR-2	۳/۵۸	۰/۷۸	۰/۶۸۲*	۰/۵۲۴*	۱/۰۰۰		
	CSR-3	۴/۱۳	۱	۰/۶۴۸*	۰/۴۲۵*	۰/۶۳۰*	۱/۰۰۰	
	CSR-4	۴/۰۶	۰/۶۲	۰/۳۶۴*	۰/۳۲۶*	۰/۴۸۸*	۰/۴۰۵*	۱/۰۰۰
متغیر تعديل گر	ICSR	۴/۳۰	۰/۴۹	۰/۶۰۶*	۰/۵۸۷*	۰/۶۰۲*	۰/۳۹۰*	۱/۰۰۰

* ضریب همبستگی در سطح ۰/۰۱ معنی دار است

همان‌طور که ملاحظه می‌گردد، در کلیه موارد رابطه مستقیم و معناداری در سطح ۰/۰۱ بین متغیرهای مستقل و تعهد سازمانی وجود دارد و از میان متغیرهای مستقل نیز مسؤولیت پذیری نسبت به کارکنان با میزان ضریب همبستگی ۰/۶۸۲، بالاترین میزان همبستگی را با تعهد سازمانی دارا است.

همان طور که پیش تر نیز اشاره شد، برای آزمون فرضیات از تحلیل سلسه مراتبی دو مرحله ای استفاده شده است. در تمامی فرضیه ها سطح معنی داری عبارت رگرسیون که با ضریب استاندارد شده بتا نشان داده شده، مبنای استنتاج برای نمایش وجود و توان روابط بین متغیرها در نظر گرفته می شود. جدول ۳ نتایج حاصل از آزمون فرضیات اول و دوم در قالب تحلیل مدل رگرسیونی سلسه مراتبی را به تصویر کشیده است.

جدول ۳ - یافته های حاصل از آزمون فرضیات اول و دوم در قالب تحلیل رگرسیونی

مراحل مدل	متغیرها	R ^۲ اصلاح شده	ΔR ^۲	ΔF	β
۱	ویژگی های مدل	۰/۳۸۸*	۰/۴۰۰*	۳۳/۹۸*	
	CSR-1			۰/۵۳۵*	
	ICSR			۰/۱۹۵*	
۲	ویژگی های مدل	۰/۳۸۵*	۰/۰۰۳	۰/۴۴	
	CSR-1			۰/۲۱۵*	
	ICSR			۰/۰۰۵	
	CSR-1 × ICSR			۰/۴۳۱*	

* در سطح ۰/۰۱ معنی دار است

در مرحله اول، متغیر مسؤولیت پذیری نسبت به ذینفعان اجتماعی و غیر اجتماعی (CSR-1) وارد مدل شده است. همان طور که ملاحظه می گردد، ضریب تعیین اصلاح شده (R^2) از واریانس موجود در متغیر تعهد سازمانی را تبیین می کند و ΔR^2 نیز برابر با ۴۰٪ است که مبین افزایش قابلیت تبیین واریانس بعد از اضافه شدن متغیر تعديل گر به صورت مجزا است. همان طور که ملاحظه می گردد ضریب استاندارد شده بتا، هم برای متغیر تعديل گر ($0/195$) و هم برای متغیر مسؤولیت پذیری نسبت به ذینفعان اجتماعی و غیر اجتماعی ($0/535$) در سطح ۰/۰۱ معنی دار است. بر این اساس فرضیه اول مورد پذیرش قرار می گیرد. برای آزمون فرضیه دوم، همان طور که قبل مطرح گردید، اثر متقابل اهمیت مسؤولیت پذیری اجتماعی سازمان و مسؤولیت پذیری نسبت به ذینفعان اجتماعی و غیر اجتماعی به مدل اضافه

گردید که این متغیر نیز در سطح $0/01$ معنی دار است ($\beta=0/431$)، در نتیجه فرضیه دوم نیز مورد تایید قرار می‌گیرد. مشابه جدول ، جداول ۴، ۵ و ۶ نیز نتایج حاصل از آزمون فرضیات سوم تا هشتم را نشان می‌دهند.

جدول ۴ - یافته‌های حاصل از آزمون فرضیات سوم و چهارم در قالب تحلیل رگرسیونی

مراحل مدل	متغیرها	اصلاح شده R^*	ΔR^*	ΔF	β
۱	ویژگی‌های مدل	$0/391^*$	$0/402^*$	$24/24^*$	
	CSR-2				$0/529^*$
	ICSR				$0/217^*$
۲	ویژگی‌های مدل	$0/394^*$	$0/009$	$1/49$	
	CSR-2				$-0/16$
	ICSR				$-0/17$
CSR-2 × ICSR					$0/905^*$

* در سطح $0/01$ معنی دار است.

جدول ۵ - یافته‌های حاصل از آزمون فرضیات پنجم و ششم در قالب تحلیل رگرسیونی

مراحل مدل	متغیرها	اصلاح شده R^*	ΔR^*	ΔF	β
۱	ویژگی‌های مدل	$0/346^*$	$0/309^*$	$28/55^*$	
	CSR-3				$0/521^*$
	ICSR				$0/135^*$
۲	ویژگی‌های مدل	$0/342^*$	$0/002$	$0/312$	
	CSR-3				$0/165$
	ICSR				$-0/09$
CSR-3 × ICSR					$0/510^*$

* در سطح $0/01$ معنی دار است.

جدول ۶ - یافته های حاصل از آزمون فرضیات هفتم و هشتم در قالب تحلیل رگرسیونی

مراحل مدل	متغیرها	R ^۲ اصلاح شده	ΔR ^۲	ΔF	β
	ویژگی های مدل	۰/۳۷۶*	۰/۳۸۸*	۳۲/۳۰۴*	
۱	CSR-4				۰/۵۳۱*
	ICSR				۰/۱۷۵*
	ویژگی های مدل	۰/۳۷۵*	۰/۰۰۵	۰/۸۲	
۲	CSR-4				-۰/۰۹
	ICSR				-۰/۱۴
	CSR-4 × ICSR				۰/۸۲۰*

* در سطح ۰/۰۱ معنی دار است.

همان طور که ملاحظه می گردد، ضرایب بتا برای متغیرهای مسؤولیت اجتماعی نسبت به کارکنان، مشتریان و دولت به ترتیب با مقادیر $\beta = 0/529$, $\beta = 0/521$, $\beta = 0/531$ و ضرایب متغیر تعديل گر نیز به ترتیب با مقادیر $\beta = 0/235$, $\beta = 0/135$, $\beta = 0/175$ در سطح ۰/۰۱ معنی دار هستند. لذا فرضیه های سوم، پنجم و هفتم تایید می گردند. در مراحل بعدی، مشابه فرضیه دوم پس از اضافه کردن حاصل ضرب متغیر تعديل گر با هریک از متغیرهای مستقل (مسؤلیت اجتماعی سازمان نسبت به کارکنان، مشتریان و دولت) ضرایب بتای آنها نیز به ترتیب با مقادیر $\beta = 0/510$, $\beta = 0/510$, $\beta = 0/175$ در سطح ۰/۰۱ معنی دار بودند که نتیجه آن تایید فرضیه های چهارم، ششم و هشتم می باشد.

نتیجه گیری

در مطالعه حاضر اثر مسؤولیت پذیری اجتماعی بر تعهد سازمانی با در نظر گرفتن مسؤولیت پذیری نسبت به ذینفعان، بر مبنای نظریه هویت اجتماعی، به وسیله هشت فرضیه از طریق تحلیل رگرسیون سلسه مراتبی آزمون شد. یافته های این تحقیق نشان داد که مسؤولیت پذیری اجتماعی در قبال ذینفعان اجتماعی و غیر اجتماعی، کارکنان، دولت و مشتریان، پیش بینی کننده ای قوی برای تغییرات تعهد سازمانی محسوب می شود. این نتایج می تواند این اطمینان را

برای مدیران سازمان‌های مورد مطالعه به همراه داشته باشد که هزینه‌های پذیرش مسؤولیت اجتماعی توسط سازمان، به ویژه در قبال محیط بیرونی، می‌تواند از طریق ارتقای سطح تعهد کارکنان که به تبع خود، مشارکت فعال، بهره‌وری و انسجام درونی را به همراه دارد، جبران گردد. هم‌چنین این یافته‌ها، شاهدی بر استحکام نظریه هویت اجتماعی است که با درک مسؤولیت پذیری اجتماعی توسط سازمان و رعایت آن، تعهد نیز افزایش می‌یابد. همچنین مطالعه نشان داد که مسؤولیت‌پذیری اجتماعی در قبال کارکنان، پیش‌بینی کننده قوی‌تری برای تعهد سازمانی در بین دیگر عوامل محسوب می‌شود. این نتایج با مطالعات برامر و همکاران (۲۰۰۷) که در تحقیق خود به این نتیجه رسیدند که طبق نظریه هویت اجتماعی، بین ادراک کارکنان از مسؤولیت‌پذیری اجتماعی سازمان و تعهد سازمانی ارتباط مشتبی وجود دارد و هم‌چنین مطالعه پیترسون (۲۰۰۴) که نشان داد که رابطه بین ادراکات در مورد شهریوری سازمانی و تعهد سازمانی با افزایش اهمیت مسؤولیت‌پذیری سازمان نزد کارکنان، بیشتر می‌شود، مطابقت دارد.

تقویت شدت تعهد کارکنان از طریق اهمیت دادن سازمان به مسؤولیت اجتماعی خود، با یافته‌های ویس وس واران (۱۹۹۸) و میر و همکاران (۲۰۰۲) از همسویی برخوردار است. توجه به مسؤولیت اجتماعی توسط سازمان، از جمله متغیرهایی بوده است که در بهبود گرایشات مثبت، احساس غرور و بازدهی بیشتر از طریق نیروی کار متعهدتر، موثر بوده است. هم‌چنین این یافته بر طبق نظریه هویت اجتماعی، موید این معناست که اشتغال در سازمان‌هایی که دارای جنبه‌های ارزشی مانند اهمیت دادن به مسؤولیت اجتماعی هستند، به احساس مثبت در کارکنان متصوّف می‌شود که نتیجه آن بهبود تعهد سازمانی است.

تایید تاثیر متغیر مستقل مسؤولیت‌پذیری نسبت به مشتریان بر تعهد سازمانی در این تحقیق نیز این ایده را تقویت می‌کند که توجه بیشتر به مشتری در مقایسه با توجه بیشتر به سود، به صورت پایدارتری سود سازمان‌ها را به همراه دارد. همچنین سازمان‌هایی که در ایفای مسؤولیت اجتماعی فعال می‌باشند، به ایجاد تصویری خوب از سازمان در بین مشتریان نایل می‌گردند و به تبع آن، خشنودی و رضایت آنان را برای پرداخت قیمت بیشتر محصولات، جلب می‌کنند و نظر آن‌ها به علامت تجاری و انتخاب آن و پیشنهاد به دیگران را افزایش می‌دهند. این یافته‌ها با دیدگاه یونگ

کیانگ (۲۰۰۹) همسویی دارند. واضح است که کارکنان ترجیح می دهند در سازمانی کار کنند که نیازهای مشتریانش را در نظر می گیرد. از طرف دیگر، شدت این رابطه تحت تاثیر متغیر تعدیل گر قرار گرفته است. بنابراین، می توان مجددًا اظهار داشت که ارتقای اهمیت مسؤولیت پذیری سازمان از دیدگاه کارکنان، بر افزایش شدت رابطه مسؤولیت پذیری سازمان در برابر مشتریان و تعهد کاری کارکنان موثر خواهد بود. از آنجا که در مطالعه حاضر، مسؤولیت اجتماعی سازمان به عنوان رفتارهای سازمان با هدف تاثیرگذاری مثبت بر ذینفعان و فراتر از منافع اقتصادی سازمان، تعریف شده است، بر این اساس، می توان مشروعیت را به عنوان یکی از کارکردهای مسؤولیت اجتماعی سازمان نیز در نظر گرفت. نتایج نشان داد که پاسخ دهندهای کسب مشروعیت از محیط را یکی از وظایف سازمان می دانند که در صورت عمل به مسؤولیت اجتماعی از سوی سازمان، تاثیر مثبتی بر تعهد کاری کارکنان و همچنین بر ذینفعان دارد. تایید تاثیر متغیر مستقل مسؤولیت پذیری سازمان نسبت به دولت بر تعهد سازمانی در این مطالعه ضمن نشان دادن پاییندی به مقررات و الزامات نهادی، می تواند گویای این واقعیت باشد که در یک تعامل دوسویه، چنین سازمانهایی می توانند از سوی دولت و سایر مجتمع عمومی، از نوعی مشروعیت برخوردار گردند. این دیدگاه با نظر هاچ (۱۹۹۷) و تاکالا و پالاب (۲۰۰۰) از همسویی برخوردار است که مشروعیت سازمانی را که در قبال ایفای مسؤولیت اجتماعی توسط سازمان صورت گرفته است به عنوان یک ورودی در فرایندهای سازمانی منظور می دارد که فراتر از منافع اقتصادی و الزامات قانونی سازمان است. انجام این مطالعه با محدودیتهایی نیز همراه بود. به رغم دقت در انتخاب فهرست نمونه گیری، این احتمال وجود دارد که بین ادراکات پاسخ دهندهای و سطح واقعی مسؤولیت پذیری سازمان، تفاوت وجود داشته باشد. همچنین اخذ همزمان اطلاعات نسبت به مسؤولیت اجتماعی و تعهد سازمانی از یک گروه نیز می تواند یافته های حاصل را تحت تاثیر قرار داده باشد. علاوه بر این، از آنجا که حسب افق زمانی تحقیق، از نوع مقطعی است، تکیه بر یافته ها مستلزم تأمل بیشتر در مقایسه با تحقیقات تداومی است و نهایتاً اینکه یافته های این تحقیق می تواند، فقط در سطح جامعه مورد مطالعه از قابلیت تعمیم برخوردار باشد.

فهرست منابع

- کارنامی، محمد مهدی (۱۳۸۷): استراتژی های انجام مسؤولیت اجتماعی سازمان ها، ماهنامه احیا، شماره ۲۶.
- نیازی، علیرضا و امینی، غلامرضا (۱۳۸۷): استاندارد و مسؤولیت اجتماعی سازمان ها، ماهنامه کترول کیفیت، شماره ۲۷.
- Ashforth, B. E. and Mael, F. (1989): "Social Identity Theory and the Organization", Academy of Management Review, Vol. 14, No. 1, pp: 20-39.
- Barone, M.J., Miyazaki, A.D. and Taylor, K.A. (2000): "the Influence of Cause-Related Marketing on Consumer Choice: Does One Good Turn Deserve Another?", Journal of the Academy of Marketing Science, Vol. 28, No. 2, pp: 248-62.
- Brammer, S., Millington, A., Rayton, B. (2007): "The Contribution of Corporate Social Responsibility to Organizational Commitment", University of Bath, school of management, Working Paper Series: 20.
- Brown, T.J. and Dacin, A. (1997): "The Company and Product: Corporate Associations and Consumer Product Responses", Journal of Marketing, Vol. 61, No. 1, pp: 68-84.
- Carroll, A. B. (1979): "A Three Dimensional Conceptual Model of Corporate Social Performance", Academy of Management Review, Vol.4, No.4, pp: 497–505.
- Drucker, P. (2000): "An Abridged and Revised Version of Management: Tasks, Responsibilities and Practices". Butterworth-Heinemann.
- Fieldman, D. C. (2004): "The Devil is in the Details: Converting Good Research into Publishable Articles .journal of management. No.30, pp: 1-6
- Freeman, R. E. (1984): "Strategic Management: A Stakeholder Approach", Pitman, Boston.
- Greening, D. W. and D. B. Turban (2000): "Corporate Social Performance as a Competitive Advantage in Attracting a Quality Work Force", Business & SocietyVol. 39, No. 3, pp: 254–280.
- Handy, C. (2002): "What is a Business for?", Harvard business review, December, p. 54.
- Hewstone, M. and J. M. F. Jaspars (1984): "Social Dimensions of Attribution", in H. Tajfel (ed.), The Social Dimension: European Developments in Social Psychology (Cambridge University Press, Cambridge, UK), pp: 379–404.

- Hogg, M.A., Terry, D. J. and White, K.M. (1995): "A Tale of Two Theories: A Critical Comparison of Identity Theory with Social Identity Theory", *Journal of Social Psychology Quarterly*, Vol. 58, No 4, pp: 255–269.
- Salehi, M. and Azary, Z. (2009): "Stakeholders' Perceptions of Corporate Social Responsibility: Empirical Evidences from Iran", *International Business Research*, Vol. 2, No. 1.
- Meyer, J. P. and N. J. Allen (1991): "A Three Component Conceptualization of Organizational Commitment", *Human Resource Management Review*, Vol. 1, No.1, pp: 61–89.
- Meyer, J. P. and N. J. Allen (1997): "Commitment in the Workplace: Theory, Research, and Application", Sage, Thousands Oaks, CA.
- Mowday, R. T., L. W. Porter and R. M. Steers (1982): "Employee Organization Linkages: The Psychology of Commitment, Absenteeism, and Turnover", Academic Press, New York.
- Naess, A. (2001): "Ecology, Community and Life-Style: Outline of an Ecosophy", in D. Rothenberg (trans. and ed.), Cambridge University Press, Cambridge.
- Peterson, D. K. (2004) "The Relationship between Perceptions of Corporate Citizenship and Organizational Commitment ", *Journal of Business & Society* , Vol. 43, No 3, pp: 296–319.
- Rego, A., Susana, L., Pina e Cunha, M. and Faria, J. (2007): "How The Employees' Perceptions of Corporate Citizenship Predict Their Organizational Commitment", available from <http://academic-papers.org/ocs2/session/Papers/A8/355-460-1-RV.doc>
- Riordan, C. M., R. D. Gatewood and J. B. Bill (1997): "Corporate Image: Employee Reactions and Implications for Managing Corporate Social Performance", *Journal of Business Ethics*, Vol. 16, No 4, pp: 401–412.
- Sims, R. R. (2003): "Ethics and Corporate Social Responsibility: Why Giants Fall", Praeger Publishers, USA.
- Smith, W. J., R. E. Wokutch, K. V. Harrington and B. S. Dennis (2001): "An Examination of the Influence of Diversity and Stakeholder Role on Corporate Social Orientation" , *Journal of Business & Society*, Vol. 40, No 3, pp: 266–294
- Takala, T. and Pallab, P. (2000): "Individual, Collective and Social Responsibility of the Firm", *Business Ethics: A European Review*, Vol. 9, No.2, pp: 109-118.
- Turker, D. (2009): "How Corporate Social Responsibility Influences Organizational Commitment", *Journal of Business Ethics*, Vol. 89, pp: 189–204.

- Vakola, M. and I. Nikolaou (2005): "Attitudes Towards Organizational Change: What is the Role of Employees, Stress and Commitment?", Journal of Employee Relation, Vol 25, No 2, pp: 160–174.
- Viswesvaran, C., S. P. Deshpande and C. Milman (1998): "The Effect of Corporate Social Responsibility on Employee Counterproductive Behaviour", Journal of Cross Cultural Management, Vol. 5, No 4, pp: 5–12.
- Wheeler, D. and M. Sillanpaa (1997): "The Stakeholder Corporation: A Blueprint for Maximizing Stakeholder Value", Pitman, London.
- Williams, R.J. and Barrett, J.D. (2000): "Corporate Philanthropy, Criminal Activity and Firm Reputation: is there a Link?" Journal of Business Ethics, Vol. 26, No. 4, pp: 341-50.
- Yongqiang, G. (2009): "Corporate Social Responsibility and Consumers' Response: the Missing Linkage", Baltic Journal of Management, Vol. 4, No. 3, pp: 269-287.
- Zairi, M. and Peters, J. (2002): "the Impact of Social Responsibility on Business Performance", Managerial Auditing Journal, Vol. 17, No. 4, pp: 174-178.